スマホアプリでリピーター獲得
オリジナルアプリ制作・運営サービス

DP
DAIICHI PRINTING INC.
販促資料　2019.12

\売上UP/ \フォロワー増/ \ブランディング/

ショップ向け 集客アプリ制作

\プッシュ通知でリピーターの確保に/

アプリはもっとお手軽に！
O2O アプリを作成から運営代行まで実現

機　能

特　徴

安価にアプリを制作することができる。

メルマガより効果の高いプッシュ通知を
属性に応じて送信できる。

誰でも簡単にアプリ内コンテンツの
管理・更新が可能。

ログ分析により顧客の属性を把握し、
マーケティングに利用できる。

店舗ごとにどこまで編集
できるか権限付与できる。

スマートフォン向けの LP サイトが
作成できるオプション機能付き。

プログラミング不要、安価にオリジナルのアプリ作成から運用までできるツールです。
アプリを運用することで、ファンの育成、リピーター育成、リピーター集客をすることができます。

アプリ運用の考え方

集める
- 友達紹介
- 店舗情報
- 電話・地図連動
- ログ解析

届ける
- ニュース配信
- クーポン配信
- プッシュ通知
- アンケート通知

育てる
- オリジナルアプリ作成
- スタンプカード
- 属性別配信

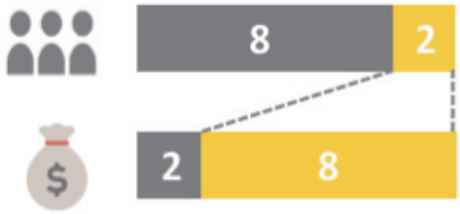
「リピーター」を育成するには？

顧客との関係性を高めるための4つの方法

①承認欲求を満たす⇒会員制度
②利用インセンティブを付与する⇒ポイント制度
③希少性を演出⇒再来店限定クーポン配布など
④「辞めたらもったいない」⇒ポイント達成毎の特典

ターゲットは「リピーター」

2割のリピーターが8割の売上を創る



パレートの法則（20:80 の法則）パレートの法則とはイタリアの経済学者ヴィルフレド・パレートが発見した法則で、「上位 20%が全体の 80%を決める法則」のことです。この法則をビジネスに応用し、「売上の 80%は全顧客のうちの 20%の上位顧客（リピーター）が生み出している」と言われています。このことから、顧客全員を対象としたサービス展開をするのではなく、20%の上位顧客（リピーター）に絞ったサービス展開を行うほうが、効率的に売上を伸ばすことが出来ると考えることができます。

料金について

初期費用
100,000 円～
※内訳：アプリ作成、設定、アプリ申請（iOS、Android）

月額費用
19,800 円～
※サーバーの利用容量によって金額が変更になります。

※アプリ作成に必要なロゴやアイコンなどの素材はご提供いただきます。
※アプリ制作、システム設定、アプリ申請など全て弊社が行います。
※Apple Developer Program（年間登録料：$99）、Google Play デベロッパー（登録料：$25）にご登録ください。登録作業は弊社で代行させていただくこともできます。代行させていただく場合は、登録代行手数料として、10,000 円にて承らせていただきます。
※LP サイト（連動型）制作運用はオプション機能（有料）となります。ご相談ください。
※費用は全て税別価格です。

DP DAIICHI PRINTING INC. 第一印刷株式会社

https://daiichiprint.co.jp 第一印刷 検索

【本社・工場】
〒926-0031 石川県七尾市古府町ヘ部34-1番地
tel.0767-53-3800 fax.0767-53-3556
E-Mail：info@daiichiprint.co.jp

【金沢営業所】
〒920-0061 石川県金沢市諸江町中丁260-1
tel.076-255-3961 fax.076-255-3972